

Программа тренинга «Техника ведения переговоров»

16.-17. июля 2009г.

на русском языке

для референтов министерств Украины

1. ДЕНЬ

9.30 – 10.00 Опрос ожиданий, комментариев к целям тренинга

10.00 – 13.00 **Подготовка к переговорам**

- Определение содержательных целей-стержней
- Личная уверенность
- Собственная позиция
- Психологический настрой себя
- Оценка партнера по переговорам

Перерыв по договоренности

13.00 – 14.00 **Обед**

14.00 – са. 17.00 **Проведение переговоров**

- Ролевая игра
- Запись на видеопленку
- Анализ проведенных переговоров
- Процесс протекания переговоров
- Поведение участников

Перерыв по договоренности

2. ДЕНЬ

10.00 – 13.00 **Отдельные коммуникативные техники**

- Речевые интервенции в переговорах и некоторые элементы техники коммуникации
- Эффективная техника аргументации

Перерыв по договоренности

10.00 – 14.00 **Обед**

14.00 – 17.00 **Межкультурные аспекты переговоров**